



# ”Med Sonat stärks vår konkurrenskraft”

**SAKAB i Kumla är ett av Sveriges ledande företag som arbetar med behandling av farligt avfall och marksanering. I företagets eget informationsmaterial heter det att ”Vi avgiftar kretsloppen”.**

– Vårt mål är att i största möjliga utsträckning hjälpa till att ta bort farliga och giftiga ämnen ur kretsloppen på ett kontrollerat sätt, säger Anders Österberg, ansvarig för kundservice och försäljning i SAKAB. Merparten av allt det material som omhändertas transporteras till företagets behandlingsanläggningar sju kilometer öster om Kumla. Där finns bland annat två moderna förbränningsanläggningar och en deponi för farligt avfall.

## **En utvecklingspartner för transportverksamheten**

Sakabs kunder finns främst i Sverige men även i andra länder i Europa och ibland ännu längre bort. En växande andel av det allt mer varierande avfallet transporteras därmed långa sträckor. Dagligen anländer närmare 60 transportfordon till SAKABs anläggning i Kumla. Det är långtradare, tankbilar, bulkbilar, liftdumpers, tåg och andra specialfordon.

– Transporterna har blivit viktigare som del av våra affärer, både som ingrediens i vårt erbjudande och som andel av våra totala kostnader. Att transportera kostnadseffektivt, miljövänligt och samtidigt säkert är en avgörande konkurrensfördel, berättar Anders Österberg.

Marknaden för avfallshantering är numera helt avreglerad och hårt konkurrensutsatt. I takt med att konkurrensen hårdnar och marginalerna krymper gäller det för SAKAB att vara kostnadseffektiva och både erbjuda konkurrenskraftiga priser och en hög servicegrad.

## **Kreativ problemlösning**

Anders Österberg berättar att SAKABs säljare är duktiga på att ta ansvar för helhetsåtaganden kring avfallshantering och hantera kundrelationerna. Däremot är transporterna både komplexa och tidskrävande, vilket är bakgrunden till att SAKAB anlidade Sonat som utvecklingspartner för transportverksamheten.

– Tidigare förlorade vi affärer för att våra transport- och logistiklösningar inte var tillräckligt konkurrenskraftiga, säger Anders Österberg. Med det menar han att transporterna tidigare ofta blev för dyra och dessutom inte var optimalt designade för uppgiften. Med Sonat som partner har SAKAB fått en speci-

serad partner som upphandlar transporterna med professionalism, kostnadsmedvetenhet och kreativitet.

– Ett enskilt uppdrag kan variera oerhört. Det kan handla om att transportera gamla telefonstolpar i trä i från Norrland, till att frakta kemikalier till raketbränsle från någon avlägsen provins i det forna Sovjetunionen. ■



## Om SAKAB

SAKAB erbjuder sina kunder komplett problemlösning för farligt avfall och förorenade markområden. SAKAB omsätter 400 MSEK och har cirka 155 anställda. Merparten av företagets verksamhet bedrivs vid anläggningen i Kumla som hanterar högtemperaturförbränning, indunstning, behandling av förorenade jordar, våtkemisk behandling, kvicksilverstabilisering samt deponi för farligt avfall.

## Utmaningen

- En allt större och viktigare del av SAKABs affärer består av att erbjuda transportlösningar som utmärks av kostnadseffektivitet, miljöhänsyn och säkerhet. För att stärka upp den egna förmågan inom bland annat transportdesign och upphandling anlätades Sonat

## Lösningen

- SAKAB beslutade sig för att köpa Sonats tjänst Freight Management som består av delområdena Design, Upphandling och Införande (läs mer på [www.sonat.se](http://www.sonat.se)). Dessutom tillhandahåller Sonat en help-desk som bistår SAKABs personal i alla transportrelaterade frågor.

## Resultaten

- SAKABs säljare kan fokusera på att sälja effektiva helhetslösningar till kunderna.
- SAKABs säljare ges full kunskap om transportpriset redan när uppdragen offereras - det skapar förutsättningar för bättre lönsamhet.
- Säljarna kan offerera fler, mer komplexa affärer som kräver långväga transporter.
- Fler affärer tas som en följd av mer konkurrenskraftiga transportupplägg.

## Mer information

[www.sonat.se](http://www.sonat.se)

### Stockholm

Gamla Brogatan 26  
111 21 Stockholm  
Tel: 08-20 27 40  
Fax: 08-20 27 42

### Örebro

Fabriksgatan 24, 4 tr  
702 23 Örebro  
Tel: 08-20 27 40  
Fax: 019-10 63 20

### Norrköping

Södra Grytsgatan 4  
601 86 Norrköping  
Tel: 08-20 27 40  
Fax: 011-24 68 70